



Als Technologieführer unserer Branche fertigen wir bei RAIL.ONE hochqualitative Betonschwellen und innovative Fahrwegsysteme für den Schienenverkehr. Für unsere Kunden lösen wir außerdem Herausforderungen im Bereich Engineering und Anlagenbau. Um erfolgreich zu bleiben, brauchen wir engagierte Kollegen/-innen als Teil unserer internationalen Unternehmensgruppe. Freuen Sie sich auf ein mittelständisches Unternehmen, das mit Ihnen im Team die Lösungen von morgen gestaltet und mit einer modernen Unternehmenskultur für Ihre persönliche Entwicklung sorgt.

Wir suchen ab sofort unbefristet in Vollzeit:

## Manager (w/m/d) Business Development & Sales / Techn. Vertrieb in Neumarkt

### Ihre Aufgabenschwerpunkte:

- Identifizierung und abschlussorientierte Bearbeitung von Zielmärkten, Kundenausschreibungen und Projekten
- Selbständige Marktbearbeitung zur Umsatzakquise
- Erstellung von Businessplänen
- Markt- und Projektanalysen, Verfolgen und Vortreiben der Vertriebs- und Unternehmensziele
- Leitung von Projektteams in Vertriebsprojekten von der Angebotserstellung sowie Vertragsverhandlung bis zum finalen Auftragseingang inklusive der Schnittstellenkoordination zwischen den Bereichen Business Development, Technik & Konstruktion, Supply Chain Management und den Vertriebszuständigen der Konzerngesellschaften
- Dokumentation und Kommunikation des Projektstatus
- Ansprechpartner für Kunden und Stakeholder in allen Projektphasen
- Kontinuierliche Kundenbetreuung nach Vertragsabschluss (After-Sales-Support)

### Ihre Qualifikation:

- Abgeschlossenes Studium der Wirtschaftswissenschaften, Wirtschaftsingenieurwesen, Ingenieurwissenschaften oder vergleichbare Ausbildung mit technischer Affinität
- Mehrjährige relevante Erfahrung in einer aktiven Position im Vertrieb oder der Geschäftsfeldentwicklung erklärungsbedürftiger, technischer Produkte im internationalen Umfeld
- Erfahrungen in der Bahn- oder Verkehrsindustrie (Gleisbau, Akustik, Dynamik und Statik und der im Gleisbau Nahverkehr relevanten Normen, Richtlinien und Standards) sind wünschenswert
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift, Kenntnisse in einer weiteren Fremdsprache wünschenswert
- Selbständiges und kundenorientiertes Handeln gepaart mit Durchsetzungsvermögen
- Eigeninitiative, eine gesunde Portion Enthusiasmus und Teamfähigkeit

Haben wir Ihr Interesse für diese Herausforderung geweckt? Dann senden Sie uns bitte Ihre aussagekräftigen, vollständigen Bewerbungsunterlagen – am besten per E-Mail.

### Kontakt:

**PCM RAIL.ONE AG | Christina Kotzur**  
 Dammstrasse 5 | 92318 Neumarkt  
 Tel +49 9181 8952-233 | [hr-pro@railone.com](mailto:hr-pro@railone.com)  
[www.railone.de](http://www.railone.de)